



COMUNICACIÓN DE OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE DE ROBOT S.A.

13 de Noviembre de 2023

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) n° 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME Growth de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a la sociedad ROBOT, S.A. (en adelante (“ROBOT” o “la Sociedad” indistintamente).

Que en el día de mañana, 14 de noviembre de 2023 a las 13:00 horas, ROBOT, S.A. hará una presentación de los Resultados del primer semestre de 2023 en un webinar online organizado por Rankia.

Se adjunta la Presentación de Resultados del primer semestre que acompañará a dicho webinar.

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, se deja expresa constancia de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones precisen.

D. Bernat Bonnin Pons-Estel

Presidente y Consejero Delegado Solidario de ROBOT, S.A.



**Resultados
Primer Semestre 2023**

Robot

PRINCIPALES MENSAJES

1. Crecimiento en ventas del 21,2% en el primer semestre.
2. La fortaleza del negocio, continua en el segundo semestre 2023.
3. Cartera de Proyectos sólida gracias a la internacionalización.

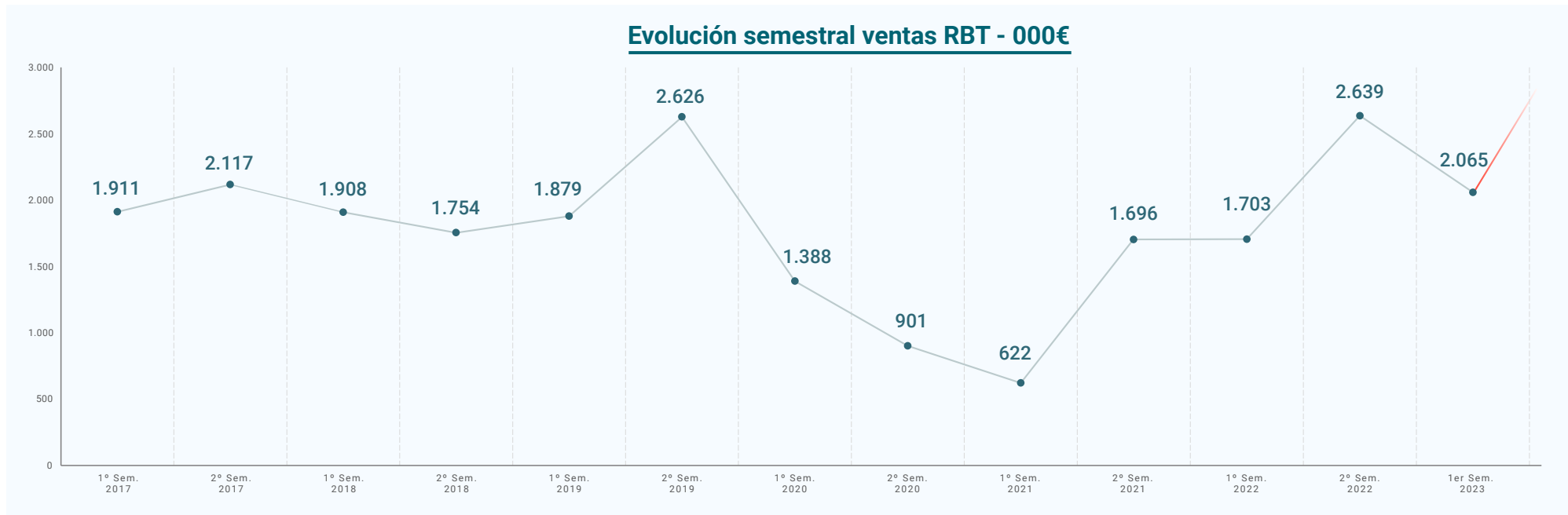
1. Crecimiento en ventas del 21,2% en el primer semestre

Cuenta de Resultados consolidada

miles de €	Jun' 23	Jun' 22	%
Ventas	2.065,0	1.703,2	21,2%
Ingresos	2.354,7	1.914,4	23,0%
Gastos	2.601,1	1.883,3	38,1%
EBITDA	-246,4	31,1	-892,7%
Margen Ebitda	NA	1,6%	
Amortizaciones	-293,8	-297,5	
EBIT	-539,1	-284,4	-89,6%
Resultado antes imp.	-649,7	-280,0	
Resultado Neto	-394,0	-109,4	-260,0%

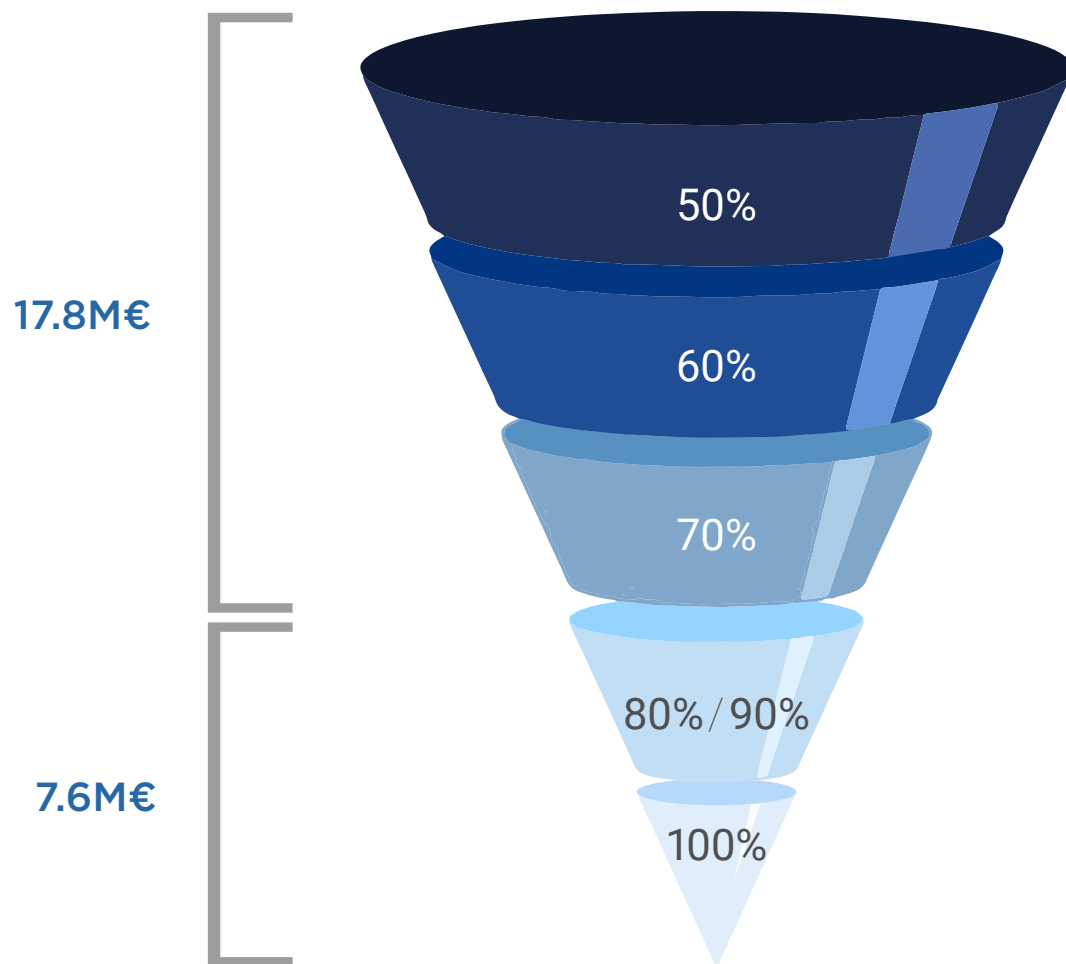
- Robot confirma las **perspectivas de ventas** adelantadas para el primer semestre de 2023, **superando en un 10% las de 2019**.
- El **gasto de estructura** aumenta en un 22,7% debido fundamentalmente por el crecimiento del equipo en los departamentos de fábrica e instalaciones.
- Las incorporaciones de personal se realizan para afrontar la expansión de **nuevos mercados y áreas de negocio**.
- Tal impacto se verá **ampliamente compensado** con el crecimiento esperado en el segundo semestre.
- El segundo semestre representa **históricamente el 60% de las ventas**.
- Deuda neta: 6.0M€ (5.3M€ a diciembre de 2022). Se espera mejora para fin de año por evolución del negocio. Es estratégico mejorar ratios de solvencia.

2. La fortaleza del negocio, continua en el segundo semestre



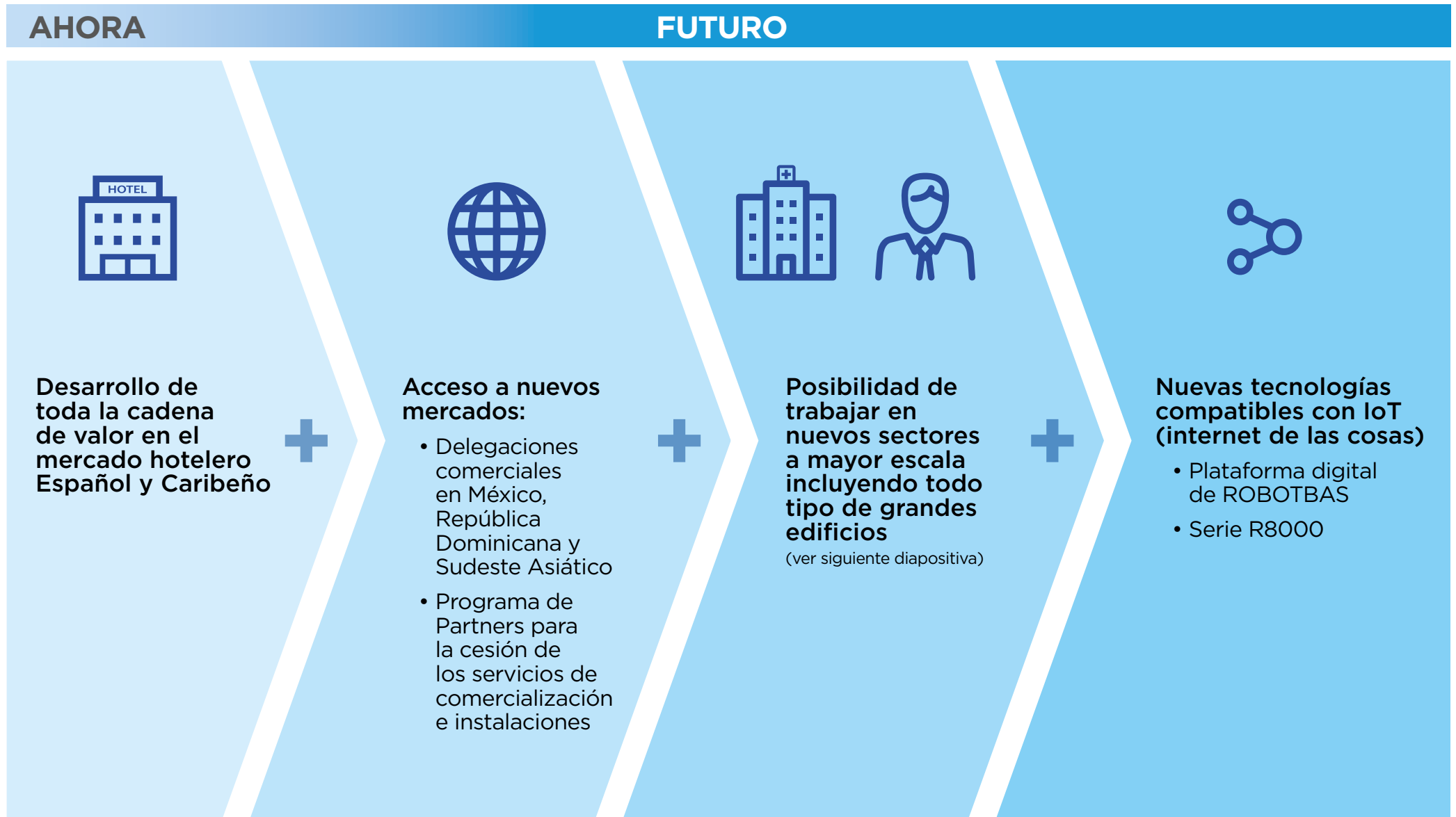
- El segundo semestre representa históricamente más del 60% de la facturación del año por Latinoamérica y Caribe.
- Los proyectos por ejecutar de julio a diciembre de 2023 permitirán reforzar el crecimiento de ventas, incrementar significativamente el Ebitda frente al año anterior y reportar beneficios positivos para la totalidad del ejercicio.

3. Cartera de Proyectos sólida gracias a la internacionalización



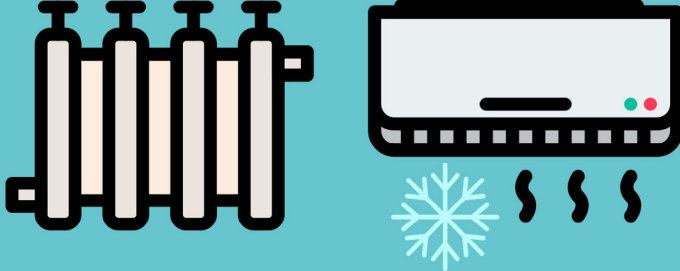
- La compañía tiene peticiones por importe de 25.4M€, que incluye una **cartera de 7.6M€** de proyectos firmados o con altas probabilidades de éxito de firma en los próximos meses.
 - De los 7.6 M€, un 47% se facturará en el segundo semestre y un 53% en 2024.
- De la cartera total, **República Dominicana y México, representan un 36% y 28%**. Siguen creciendo en importancia países de Latinoamérica y Caribe como Jamaica, Aruba y Cuba.
- La delegación de **Yakarta** (Indonesia), de reciente apertura, **representa ya 2,6%** de la cartera total.
- Desarrollo comercial: tenemos **41 acuerdos de partners y prescriptores** firmados a la fecha en España, México, República Dominicana, Chile, Cuba, Costa Rica...

3. Futuro Crecimiento: medio plazo



3. Futuro Crecimiento: medio plazo

El 50% del consumo de energía en la UE



calefacción enfriamiento



De este 50%, el **80%** corresponde a **grandes edificios**

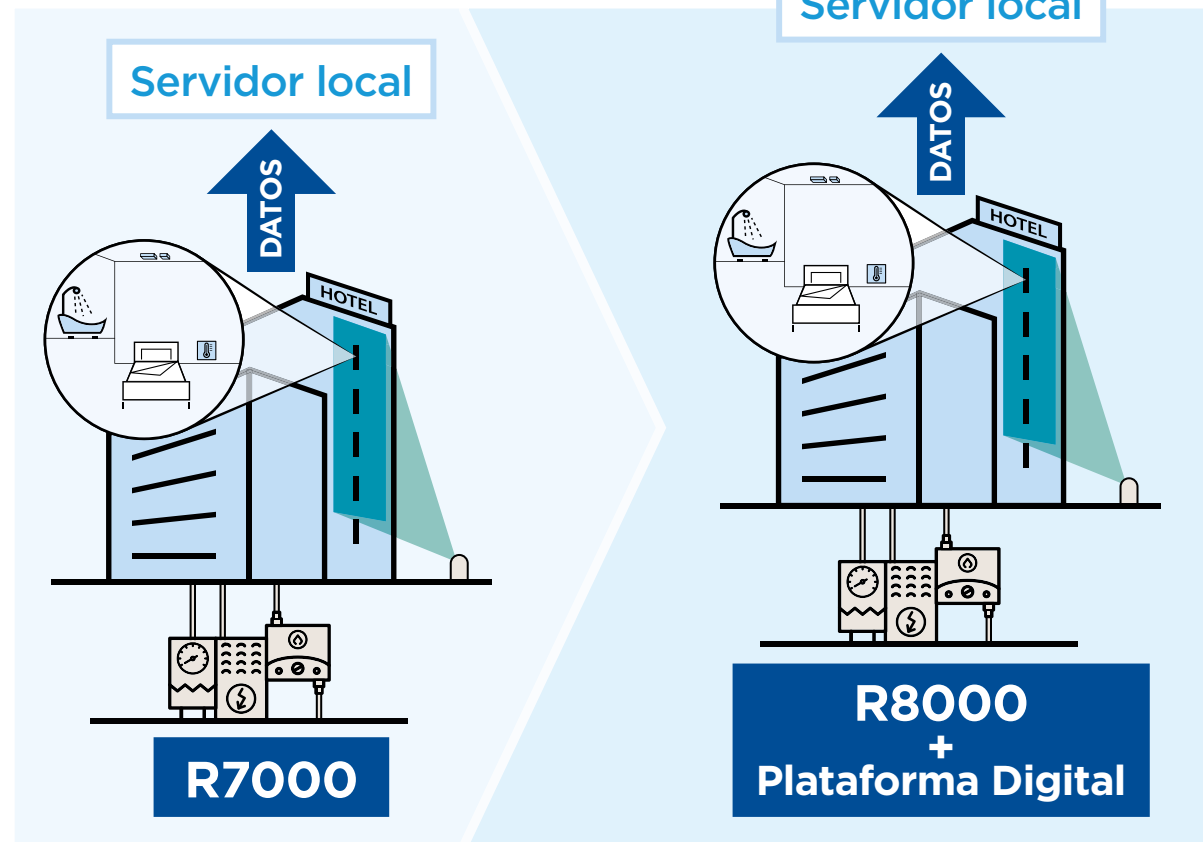
3. Futuro Crecimiento: medio plazo

ROBOTCLOUD



Ventajas de la nueva serie R8000

- Un **mismo bus de comunicación** (SiSLink) para toda la instalación.
- **Integración** completa en RobotCloud.
- Almacenamiento de los datos, **análisis del consumo energético y reducción de costes**.
- **Simplificación** de la instalación y mantenimiento.
- Acceso al **mercado doméstico**.



Subvención otorgada por CDTI (Centro para el Desarrollo Técnico Industrial) para llevar a cabo este proyecto

• 746.100€ (de los cuales 198.291€ no es reembolsable)

• Proyecto finalizado

3. Futuro Crecimiento: medio plazo

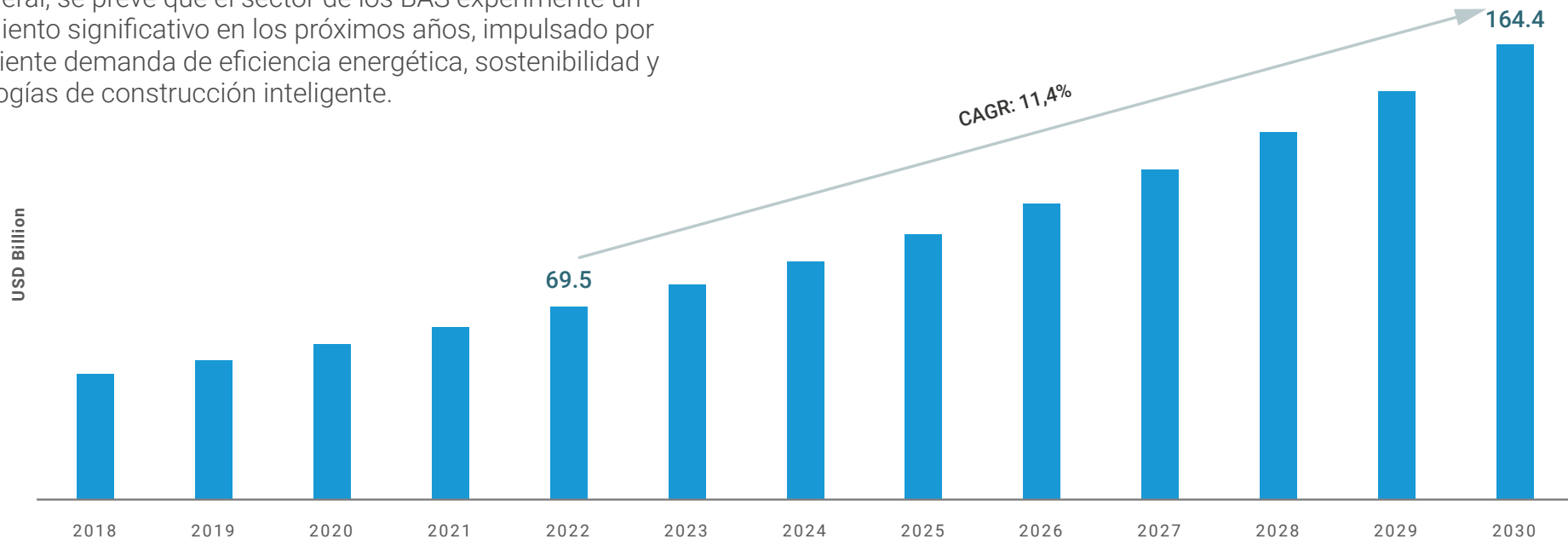
Expansión mediante delegaciones comerciales



3. Futuro Crecimiento: largo plazo

Building Automation System (BAS), tamaño de mercado global y Proyecciones 2030

En general, se prevé que el sector de los BAS experimente un crecimiento significativo en los próximos años, impulsado por la creciente demanda de eficiencia energética, sostenibilidad y tecnologías de construcción inteligente.



Fuente: marketsresearch future database (abril 2023).

- La adopción de la tecnología BAS permite a los propietarios y operadores de edificios **optimizar el uso de la energía, reducir los costes operativos y mejorar el rendimiento** general de los edificios.
- Otro motor del crecimiento del sector de los BAS es la creciente adopción de tecnologías de edificios inteligentes, que integran diversos sistemas y dispositivos para **crear un entorno de edificios más conectado y eficiente**. Esto incluye el uso de dispositivos de Internet de las Cosas (IoT), inteligencia artificial (IA) y computación en la nube para optimizar el rendimiento de los edificios y mejorar la comodidad y la seguridad de los ocupantes.
- La pandemia de COVID-19 también ha acelerado la adopción de la tecnología BAS, en particular para la **supervisión y el control de la calidad del aire** interior y los sistemas de ventilación.

ABITACIONES

...

APÉNDICE:

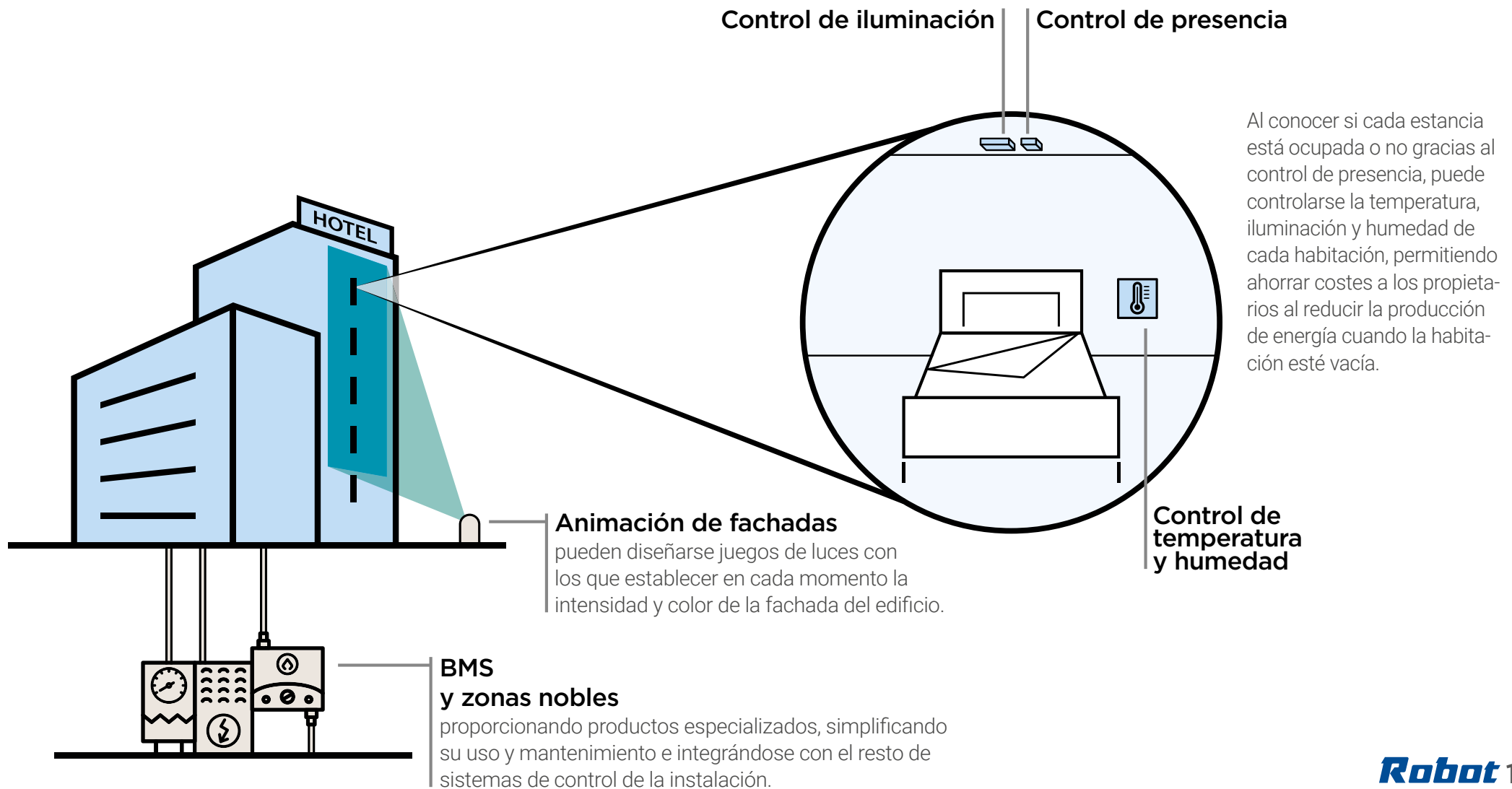
Breve introducción al negocio de Robot



TOUCH 921 JLS

Desarrollo de sistemas de Building Automation Systems (BAS)

Los sistemas de automatización de edificios de Robot, S.A. permiten controlar:



ROBOTBAS business case: hotel en el Caribe



Habitación
(sin ROBOTBAS)



Habitación
(con ROBOTBAS)

Junio	182 kWh	150 kWh
Julio	203 kWh	183 kWh
Agosto	172 kWh	136 kWh
TOTAL	557 kWh	469 kWh



AHORRO 88 kWh 15,80%

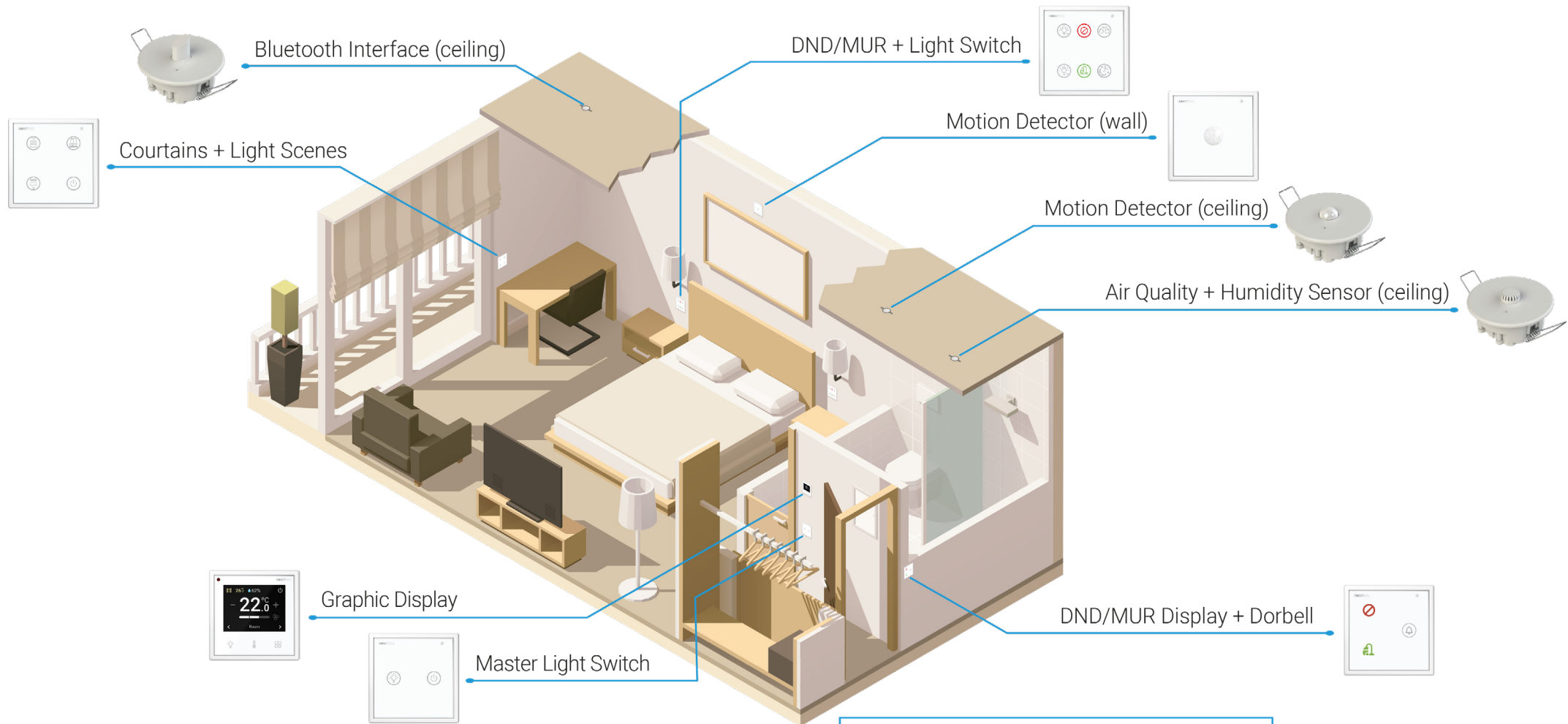
KWh/día consumo totales por habitación: 20,01 kWh
Ahorro anual en kWh por habitación: 1.153,77 kWh
Coste del KWh en el momento del estudio: 0,25 €/kWh
Ahorro anual en Euros por habitación: 288,44 €

**Inversión por Habitación
600 - 1.500 €**

**Plazo de amortización (*payback*)
2 a 5 años**

Estudio realizado en el hotel Paradisus Punta Cana. (República Dominicana).

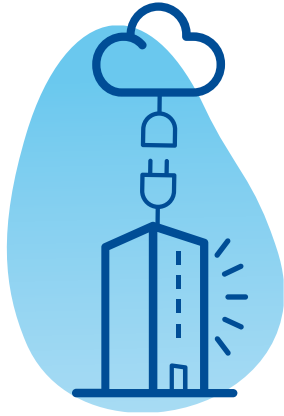
Ecosistema ROBOTBAS en habitaciones de hotel



ELECTRICAL PANEL

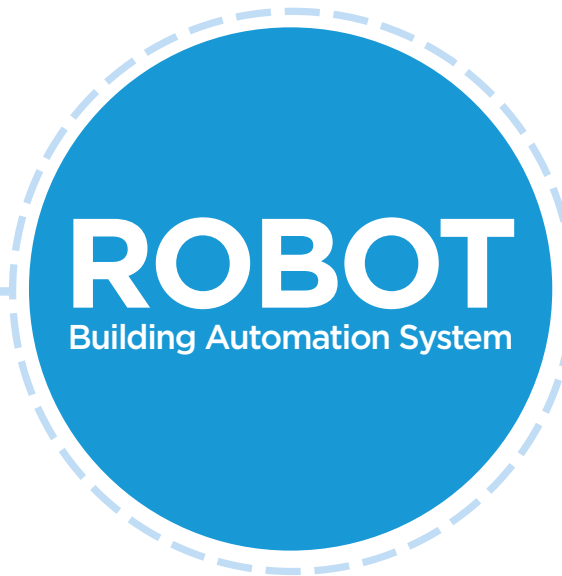
Room Control Light Control Light Dimmers

Robot: Partner indispensable



Digitalización y Automatización de edificios

- **Reducción de los costes de explotación** al optimizar la gestión de los recursos energéticos del edificio.
- **Simplicidad operativa** al mejorar la instalación y mantenimiento de los equipos.
- **Mejora de la imagen y del customer experience** gracias a dispositivos domóticos modernos, personalizados y conectados al móvil.



Sostenibilidad

- **Minimizar el consumo energético** al analizar los consumos de energía y agua, extrayendo pautas de comportamientos y tomando decisiones de mejora.
- **Reducir el impacto medioambiental** de las instalaciones de un edificio al mejorar la gestión de los recursos energéticos.

Dentro de nuestros clientes contamos con grandes cadenas hoteleras internacionales

PALLADIUM
HOTEL GROUP

HYATT®

MELIÀ HOTELS
INTERNATIONAL


Hilton
HOTELS & RESORTS

W
HOTELS
WORLDWIDE


MARRIOTT


Hard Rock
HOTEL


IBEROSTAR
HOTELS & RESORTS


USHUAIA
UNEXPECTED HOTELS

Barceló
HOTEL GROUP

OnlyYOU
HOTELS

 PESTANA

The Excellence
Collection



Robot

España | Sede central

C/Gremi de Cirurgians i Barbers 22
07009 Palma de Mallorca
+34 971 244 471

República Dominicana

Plaza Boulevard Center. Locales 4 y 6,
Bávaro, República Dominicana
+1 829 380 4732

México

Av. Acanceh Lote 3, Mza 2, Piso 3,
Interior 3B, Super Manzana 11
Cancun Quintana Roo, 77504
+52 998 500 1888

Sudeste Asiático

Level 16, 1 Sentral, Jalan Stesen Sentral 5
KL Sentral, 50470 Kuala Lumpur
+6012 233 1917

inversor@robotcorporativo.com

www.robotcorporativo.com

Linkedin [/robotcorporativo](#)

Twitter [@robot_oficial](#)